

求人要項 (求人No. FAS14)

事業	FAシステム事業 営業職
職務	FAシステム事業 営業職
勤務地	岡山営業所 (岡山市北区下石井1-1-17 アクロスキュービル)
職務内容	<p>【仕事内容】</p> <ul style="list-style-type: none">・様々な業界の既存顧客に対して、FA (ファクトリー・オートメーション) 機器やシステムの提案・既存メインのルート営業・業界No.1商材を扱う (三菱電機)・社内にエンジニアがいるため、聞きやすい環境あり・独立系商社のため、幅広い製品を提案可能。そのため顧客に寄り添った営業スタイル <p>【取扱商材】</p> <ul style="list-style-type: none">・主に三菱電機のPLC、インバーター、ACサーボなど幅広いFA機器 <p>【入社後のキャリアパス】</p> <p>3～6か月は、OJTを中心にメーカーの勉強会や代理店研修に参加し、営業手法や業界、商材の理解深め、知識習得に励んでいただきます。</p> <p>その後、顧客を引継ぎ、1～複数を担当。将来的に、営業のプロフェッショナルを目指す道と管理職を目指す道の両方が用意されています。</p>
応募要件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">・営業職経験1年以上 (法人・個人・有形・無形不問)・Officeスキル (Word・Excel・PowerPoint)・普通自動車運転免許 <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">・FA機器や産業用ロボット、工作機械の営業経験・理系出身・商社や電気電子と親和性のある業界経験

(2025/1/17)