

求人票

求人要項 (求人No.SED02)

事業	半導体デバイス事業 営業職
職務	【営業】外資系半導体・電子デバイス
勤務地	東日本支社 (東京都港区芝浦4-18-32)
職務内容	半導体装置・検査装置・POSシステム・防災など、 大手メーカーの幅広いお客様に向け、提案営業をおまかせします。 マイクロチップなどの仕入れ先と相談をしながら、 数ある半導体・デバイス品の中からニーズに合うものを選定し、 提案営業活動から納期や在庫の管理、アフターフォローまで行います。 社内には経験豊富なエンジニアもおりますので、 協力して仕入れ先とのやり取りや提案を行うこともあります。 【仕事内容】 ・仕入先の拡販戦略と施策の策定、拡販活動 ・仕入先と戦略会議や拡販会議 ・仕入先窓口として、顧客窓口の営業部門を支援 ・「販売/仕入/発注」金額の年間フォーキャストを策定 ・仕入先の展示会やウェビナーの企画と参加 量産後には、仕入先メーカーの最新情報を取り入れながら モデルチェンジ後の製品や価格の提案・交渉をし、粘り強く営業活動を行います。 【取扱製品】 ・マイコン・基板・ダイオード・コネクタ・メモリ・トランジスタ・液晶 など *外資メーカーだけではなく、国内メーカーの製品を取り扱うこともあります。 【東日本支社 半導体デバイス事業の人員構成】 営業：46名、技術：19名、事務：13名
応募要件	【必須】 ・営業職経験1年以上 (法人・有形) ・Officeスキル (Word・Excel・PowerPoint) ・普通自動車運転免許 【歓迎】 ・商社や電気電子と親和性のある業界経験 ・理系出身 ・簡単な英文メールの読み書きができる方