

求人票

求人要項 (求人No. SED04)

事業	半導体デバイス事業 営業職
職務	【営業】半導体・電子デバイス
勤務地	東日本支社（東京都港区芝浦4-18-32）・北陸支店（金沢市駅西本町2-12-38）
職務内容	<p>自動車部品・アミューズメント・産業機器など、大手メーカーの幅広いお客様に向け、提案営業をおまかせします。</p> <p>三菱電機・ルネサスなどの仕入れ先と相談しながら数ある半導体・デバイス品の中からニーズに合うものを選定し、提案営業活動から納期や在庫の管理、アフターフォローまで行います。</p> <p>社内には経験豊富なエンジニアもおりますので、協力して仕入れ先とのやり取りや提案を行うこともあります。</p> <p>【仕事内容】</p> <ul style="list-style-type: none">顧客から依頼頂いた半導体・デバイス品の選定、提案。仕入れ先や顧客との間で、価格や納期の調整。納入した後には、顧客の状況に応じた在庫管理。不具合があった場合のアフターサポート。 <p>量産後には、仕入先メーカーの最新情報を取り入れながらモデルチェンジ後の製品や価格の提案・交渉をし、粘り強く営業活動を行います。</p> <p>【取扱製品】</p> <ul style="list-style-type: none">マイコン・基板・ダイオード・コネクター・メモリ・トランジスタ など <p>*国内メーカーだけではなく、外資メーカーの製品を取り扱うこともあります。</p> <p>【東日本支社 半導体デバイス事業の人員構成】</p> <p>営業：46名、技術：19名、事務：13名</p>
応募要件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">営業職経験1年以上（法人・有形）Officeスキル（Word・Excel・PowerPoint）普通自動車運転免許 <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">商社や電気電子と親和性のある業界経験理系出身簡単な英文メールの読み書きができる方

(2025/1/23)