

求人票

求人要項（求人No. SED04）

事業	半導体デバイス事業 営業職
職務	【営業】半導体・電子デバイス
勤務地	東日本支社（東京都港区芝浦4-18-32）・北陸支店（金沢市駅西本町2-12-38）
職務内容	<p>自動車部品・アミューズメント・産業機器など、 大手メーカーの幅広いお客様に向け、提案営業をおまかせします。 三菱電機・ルネサスなどの仕入れ先と相談をしながら 数ある半導体・デバイス品の中からニーズに合うものを選定し、 提案営業活動から納期や在庫の管理、アフターフォローまで行います。 社内には経験豊富なエンジニアもおりますので、 協力して仕入れ先とのやり取りや提案を行うこともあります。</p> <p>【仕事内容】</p> <ul style="list-style-type: none">・顧客から依頼頂いた半導体・デバイス品の選定、提案。・仕入れ先や顧客との間で、価格や納期の調整。・納入した後は、顧客の状況に応じた在庫管理。・不具合があった場合のアフターサポート。 <p>量産後には、仕入先メーカーの最新情報を取り入れながら モデルチェンジ後の製品や価格の提案・交渉をし、粘り強く営業活動を行います。</p> <p>【取扱製品】</p> <ul style="list-style-type: none">・マイコン・基板・ダイオード・コネクタ・メモリ・トランジスタ など <p>*国内メーカーだけではなく、外資メーカーの製品を取り扱うこともあります。</p> <p>【東日本支社 半導体デバイス事業の人員構成】 営業：46名、技術：19名、事務：13名</p>
応募要件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">・営業職経験1年以上（法人・有形）・Officeスキル（Word・Excel・PowerPoint）・普通自動車運転免許 <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">・商社や電気電子と親和性のある業界経験・理系出身・簡単な英文メールの読み書きができる方

(2025/1/23)